

OPCIÓ B

PREGUNTES CURTES (Contesteu raonadament les sis qüestions. Cada una val fins a 1 punt)

1. Definiu tres de les àrees funcionals de l'empresa.
2. Definiu segmentació de mercats i citeu dos criteris de segmentació.
3. Diferencieu entre eficiència tècnica i eficiència econòmica.
4. Considereu dues empreses i indiqueu si les afirmacions següents corresponen a un procés d'absorció, de fusió o a ambdues. Raoneu la resposta.
 - a) Les empreses inicials desapareixen i sorgeix una nova que prèviament no existia.
 - b) Al final del procés, només hi ha una empresa.
5. La participació del treballador en les decisions que afecten el seu treball, és un factor de motivació? Raoneu la resposta.
6. En relació amb els costos d'inventari, què s'entén per cost de ruptura d'estocs?

EXERCICIS NUMÈRICS (Realitzeu els dos exercicis proposats. Cada un val fins a 2 punts)

EXERCICI 1.

Es disposa de la següent informació corresponent a l'exercici 2015 d'una empresa dedicada a la comercialització de llums:

- Les compres de llums, per a la seua posterior venda, ascendeixen a 40.000€.
- La reserva legal és de 2.350€.
- Els sous del personal suposen 32.500€.
- Els deutes amb les entitats financeres ascendeixen a 24.000€, dels quals 6.000€ es pagaran en 2016 i la resta a partir de 2017. Els interessos d'aquests deutes són de 1.500€.
- El local en què realitza l'activitat el té llogat des de l'1 de gener de 2012, i suposa una despesa anual de 36.000€.
- El mobiliari de la botiga es va adquirir l'1 de gener de 2013 per 50.000€, i sabem que té una vida útil de 5 anys, i que s'amortitza per igual cada any.
- Les vendes de llums ascendeixen a 125.000€.
- Disposa de factures pendents de pagament a proveïdors per import de 6.400€.
- L'impost sobre el benefici ascendeix al 30% del resultat abans d'impostos. (Considereu que el dit impost ja s'ha pagat a la Hisenda Pública, per la qual cosa no ha de ser considerat com un deute per a l'empresa)
- Disposa de factures pendents de cobrament a clients per import de 1.035€.
- Les despeses de llum i aigua ascendeixen a 2.450€.
- Té llums en el magatzem per import de 18.000€.
- Disposa de 7.500€ en el seu compte bancari.
- El capital és de 12.000€.

A partir de la informació anterior, es demana que, a 31 de desembre de 2015:

- a) Elaboreu el compte de pèrdues i guanys de l'empresa. *(Fins a 0,75 punts)*
- b) Elaboreu el balanç de l'empresa. *(Fins a 1,25 punts)*

EXERCICI 2.

El Sr. Beltrán vol posar en marxa una franquícia per tan sols dos anys, i valora tres alternatives de localització: Almeria, Bilbao i Conca. Els costos d'establiment i el nombre de clients potencials varien de forma substancial en funció de l'alternativa triada. Després d'una anàlisi exhaustiva, les previsions són:

- L'alternativa Almeria suposa un desembossament inicial de 80.000€ i els fluxos nets de caixa previstos són de 60.000€ en cada un dels dos anys.
- L'alternativa Bilbao suposa un desembossament inicial de 100.000€ i té fluxos nets de 44.000€ el primer any i de 84.000€ el segon.
- L'alternativa Conca suposa un desembossament inicial de 144.000€ i té uns fluxos nets de caixa previstos de 96.000€ en cada un dels dos anys.

- a) Quina ciutat ha de seleccionar d'acord amb el criteri de termini de recuperació o *pay-back*? *(Fins a 1 punt)*.
- b) El Sr. Beltrán, per raons estrictament sentimentals, està obstinat a tenir l'establiment a Bilbao. Segons el criteri de la TIR, per a quins valors de la taxa de descompte seria recomanable seleccionar aquesta localitat? *(Fins a 1 punt)*.

OPCIÓN B

PREGUNTAS CORTAS (Conteste razonadamente las seis cuestiones. Cada una de ellas vale hasta un punto)

1. Defina tres de las áreas funcionales de la empresa.
2. Defina segmentación de mercados y cite dos criterios de segmentación.
3. Diferencie entre eficiencia técnica y eficiencia económica.
4. Considere dos empresas e indique si las afirmaciones siguientes corresponden a un proceso de absorción, de fusión o a ambos. Razone la respuesta.
 - a) Las empresas iniciales desaparecen y surge una nueva que previamente no existía.
 - b) Al final del proceso, sólo existe una empresa.
5. La participación del trabajador en las decisiones que afectan a su trabajo, ¿es un factor de motivación? Razone la respuesta.
6. En relación con los costes de inventario, ¿qué se entiende por coste de ruptura de *stocks*?

EJERCICIOS NUMÉRICOS (Realice los dos ejercicios propuestos. Cada uno vale hasta dos puntos)

EJERCICIO 1.

Se dispone de la siguiente información correspondiente al ejercicio 2015 de una empresa dedicada a la comercialización de lámparas:

- Las compras de lámparas, para su posterior venta, ascienden a 40.000€.
- La reserva legal es de 2.350€.
- Los sueldos del personal suponen 32.500€.
- Las deudas con las entidades financieras ascienden a 24.000€, de los cuales 6.000€ se pagarán en 2016 y el resto a partir de 2017. Los intereses de estas deudas son de 1.500€.
- El local en el que realiza la actividad lo tiene alquilado desde el 1 de enero de 2012, suponiéndole un gasto anual de 36.000€.
- El mobiliario de la tienda se adquirió el 1 de enero de 2013 por 50.000€, y sabemos que tiene una vida útil de 5 años, amortizándose por igual cada año.
- Las ventas de lámparas ascienden a 125.000€.
- Dispone de facturas pendientes de pago a proveedores por importe de 6.400€.
- El impuesto sobre el beneficio asciende al 30% del resultado antes de impuestos. (Considérese que dicho impuesto ha sido pagado ya a la Hacienda Pública, por lo que no debe ser considerado como una deuda para la empresa)
- Dispone de facturas pendientes de cobro a clientes por importe de 1.035€.
- Los gastos de luz y agua ascienden a 2.450€.
- Tiene lámparas en el almacén por importe de 18.000€.
- Dispone de 7.500€ en su cuenta bancaria.
- El capital es de 12.000€.

A partir de la información anterior, se pide que, a 31 de diciembre de 2015:

- a) Elabore la cuenta de pérdidas y ganancias de la empresa. (*Hasta 0,75 puntos*)
- b) Elabore el balance de la empresa. (*Hasta 1,25 puntos*)

EJERCICIO 2.

El Sr. Beltrán quiere poner en marcha una franquicia por tan sólo dos años, valorando tres alternativas de localización: Almería, Bilbao y Cuenca. Los costes de establecimiento y el número de clientes potenciales varían de forma sustancial en función de la alternativa elegida. Tras un análisis exhaustivo, las previsiones son:

- La alternativa Almería supone un desembolso inicial de 80.000€ y los flujos netos de caja previstos son de 60.000€ en cada uno de los dos años.
 - La alternativa Bilbao supone un desembolso inicial de 100.000€ y tiene flujos netos de 44.000€ el primer año y de 84.000€ el segundo.
 - La alternativa Cuenca supone un desembolso inicial de 144.000€ y tiene unos flujos netos de caja previstos de 96.000€ en cada uno de los dos años.
- a) ¿Qué ciudad debe seleccionar de acuerdo con el criterio de plazo de recuperación o *pay-back*? (*Hasta 1 punto*).
 - b) El Sr. Beltrán, por razones estrictamente sentimentales, está empeinado en tener el establecimiento en Bilbao. Según el criterio de la TIR, ¿para qué valores de la tasa de descuento sería recomendable seleccionar esta localidad? (*Hasta 1 punto*).